

職務経歴書

住所:大阪府〇市〇町〇1丁目2番地3号

電話番号:〇〇〇-〇〇〇-〇〇〇〇

大坂 〇〇 ㊞

1. 希望職種 : 営業職
2. 志望動機 : 〇年間、営業を担当。特に法人顧客の新規開拓には自信があります。
御社において、自分の力を活かしたく応募いたしました。

3. 職務経歴 :

① 〇〇〇△株式会社 (本社所在地: 大阪市)

昭和〇〇年〇月 株式会社△△大阪工場に入社
<会社概要: 工作機械部品の卸 資本金〇億円 社員〇〇〇名>
第一営業課に配属となり、営業スキルを習得すると共に、主に法人に対して
研究用〇〇の販売業務に従事した。

平成〇〇年〇月 新規開拓プロジェクトチームに配属
営業力強化のため、関西エリアの販売統括担当となり、前年度比〇%UPを
達成、業務拡大に貢献した。

退職理由: より大きなマーケットにおいて、スキルアップする為

② △〇〇〇株式会社 (本社所在地: 神戸市)

<会社概要: 自動車部品の製造 資本金〇〇億円 社員〇〇名>

平成〇〇年〇月 神戸本社に入社。
新規営業部に配属され、主力製品の新規顧客開拓にあたる。
平成〇〇年〇月 法人営業部 部長に昇進。 部下〇〇名。
平成〇〇年〇月 半期の顧客獲得数が社内でトップとなり、社内表彰を受ける。

退職理由: 早期退職制度により退社。

4. 資格・免許

普通自動車一種免許
日商販売士検定2級

5. アピールポイント

〇年間、営業を経験しておりますので幅広い知識を持っています。
また、自分に課題を課し、目標を達成するために計画、行動、改善を心がけております。
今後は、さらなるデータ収集、業界知識、マーケティング理論に基づき、顧客ニーズに応える
サービスと商品企画の具現化に努める自信があります。

以上